



WIR SUCHEN



Ihr nächster Schritt

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an

Boris Jaus

boris.jaus@tecton.ch

TECTON Management AG
Industriestrasse 3
5432 Neuenhof

Tel. [056 416 00 16](tel:0564160016)

Wir sind ein führendes gesamtschweizerisch tätiges Unternehmen für Abdichtungen im Hoch- und Tiefbau, Dachbegrünungen und Spenglerarbeiten.

Ihre Mission: Gestalten Sie die Zukunft unserer Key Accounts in der Schweiz! Sie beraten strategisch zu Dach- und Abdichtungssystemen, bauen starke Kundenbeziehungen auf, entdecken neue Marktchancen und arbeiten Hand in Hand mit Technik, Verkauf und Produktion.

Key Account Manager (m/w/d) – Kundendienst Bauabdichtungen/Dachunterhalt (80–100%)

Ihre Hauptaufgaben

- Schweizweit Key Accounts betreuen – Beziehungen stärken, Märkte systematisch gewinnen
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und systematische Marktbearbeitung
- Ausarbeitung von mehrjährigen Budget- und Instandhaltungsplänen, für Dach- und Abdichtungssysteme, der Kundenportfolios
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Verkauf und Ausführung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise im Bauwesen
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management, technischen Vertrieb oder Kundendienst im Bauumfeld
- Praxiskenntnisse in Bauabdichtungen/Dachunterhalt erwünscht (Flachdach, Steildach, Tiefbau, Bauwerksabdichtung)
- Hohe Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und lösungsorientierte Denkweise
- Selbständige, strukturierte und unternehmerische Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Französischkenntnisse von Vorteil

Ihre Zukunft

- Arbeitspensum 80% möglich
- Spannende, verantwortungsvolle Position mit grossem Gestaltungsspielraum
- Attraktives Vergütungsmodell inkl. Firmenfahrzeug
- Moderne Arbeitsmittel
- Hohe Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege
- Langfristige Perspektive
- Arbeitsort/Büro in 5432 Neuenhof
- Kollegiales Umfeld in einem technisch geprägten Unternehmen